

SELVKØRENDE & TYSKTALENDE INBOUND SÆLGER

søges til udlejning af materiel til festival- og eventbranchen



Er du en **dygtig, selvkørende og tysktalende Inbound sælger**? Sætter du en **ære i at servicere og hjælpe dine leads og kunder i mål**? Så er vi lige nu på **udkig efter dig til vores hastigt voksende tyske marked**.

Som Inbound sælger på det tyske marked vil du få kontakt med mange kunder, lige fra de største festival- og eventsarrangører, til entreprenører og andre erhverv. Blandt dine arbejdsopgaver vil være modtagelse og besvarelse af indgående henvendelser fra potentielle tyske kunder, både via telefon og e-mail.

Det er derfor en nødvendighed, at du forstår og behersker tysk. Både mundtligt og skriftligt. Ligeledes er det en stor fordel, hvis du har erfaring inden for salg, meget gerne inden for udlejning, event eller relaterede brancher på det tyske marked.

Som Inbound sælger bliver du en del af virksomhedens salgsteam, hvor vi hjælper hinanden, løber stærkt, men også har det sjovt, trods at det til tider kan være hektisk.

Dine arbejdsopgaver som Inbound sælger vil bl.a. være at:

- Modtage indgående henvendelser fra potentielle tyske kunder
- Identificere kundens behov og rådgive om vores løsninger inden for materiel til festivals og events
- Udarbejde og sikre opfølgning af tilbud
- Sikre fremragende kundeoplevelser og opbygge langvarige kunderelationer
- Samarbejde tæt med det øvrige salgsteam og firmaets CCO for at opnå salgsmål og virksomhedens succes.

Vores nye Inbound sælger har:

- Flydende tyskkundskaber, både mundtligt og skriftligt
- Erfaring inden for salg, gerne inden for udlejning til eventbranchen eller relaterede områder
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner
- Evnen til at arbejde selvstændigt og håndtere flere opgaver samtidigt
- En proaktiv og resultatorienteret tilgang til salgsprocessen

Vi tilbyder: En spændende fuldtidsstilling med en attraktiv lønpakke, pensions- og sundhedsordning, pc og telefon. Du vil arbejde med en bred vifte af spændende kunder og projekter samt få mulighed for personlig og faglig udvikling i et positivt arbejdsmiljø.

Du bliver en del af Godik, som vækster kraftigt i disse år gennem en international vækststrategi. Vores mission er at være Nordeuropas førende leverandør indenfor materieludlejning samt at være frontløbere og skabe udviklingen i vores branche – med tanke for miljø og omverdenen. Derfor har vi netop åbnet afdeling i Hartenholm, nord for Hamburg.

Tiltrædelse: Hurtigst muligt – Modtagne ansøgninger behandles løbende.

Arbejdssted: Du vil primært arbejde ud fra virksomhedens afdeling i Ejby på Fyn. Det forventes, at der løbende vil være behov for, at du kan arbejde ud fra vores lokation i Hartenholm.

Ansøgning: Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte vores CCO, **Søren Lentz**, på telefon **4070 1519**. Hvis din profil matcher vores søgen efter en Inbound Sælger, hører vi meget gerne fra dig med en **motiveret ansøgning og CV pr. mail til job@godik.dk** - Ansøgningen mærkes "Inbound Sælger - Tyskland".